APPAGENTI

L'APP PER I TUOI AGENTI
PIÙ POTENTE DI SEMPRE

LAVORARE IN MOBILITÀ CON UN SEMPLICE TOCCO DI SCHERMO, COSTANTEMENTE CONNESSO AL SISTEMA INFORMATICO AZIENDALE, ABBASSANDO I COSTI E ALZANDO IL FATTURATO.

DA OGGI SI PUÒ CON APPAGENTI

AGENTI WP

AppAgenti è una moderna e versatile app multipiattaforma, personalizzabile, che consente la gestione e la consultazione del catalogo di vendita attraverso i tablet, aiutando la capacità comunicativa, pianificandone gli argomenti e i contenuti, il tutto integrato all' Erp aziendale.
Digitare un' ordine non è mai stato così facile! Perché non pensarci? Scoprilo!!

COSA OFFRE

RISPARMIO:
Eliminazione dei costi relativi alla realizzazione e stampa dei cataloghi; L'accesso immediato alle informazioni velocizza i tempi di elaborazione dell'ordine, dando alla forza vendita più tempo da dedicare al cliente.

INTERATTIVO - EMOZIONALE:
La semplicità di utilizzo, il look intuitivo e l'interfaccia touch permettono di lavorare in modo accurato e veloce senza la necessità di conoscenze specifiche diventando un partner insostituibile per la rete commerciale; Ottimizza la gestione dei supporti di vendita migliorandone il flusso informativo.

SEMPRE OPERATIVO:
Permette di non avere limitazioni nello svolgimento del proprio lavoro attraverso la navigazione offline (assenza di connettività internet); La sincronizzazione dei dati sarà possibile appena disponibile una connessione a internet.

INTEGRABILE:
La nostra architettura permette l'interfacciamento a diversi sistemi di back office, CRM ed ERP tramite connettore universale; Il pannello web di gestione dei dati permette però anche l'utilizzo senza essere integrato obbligatoriamente ad un sistema informativo.

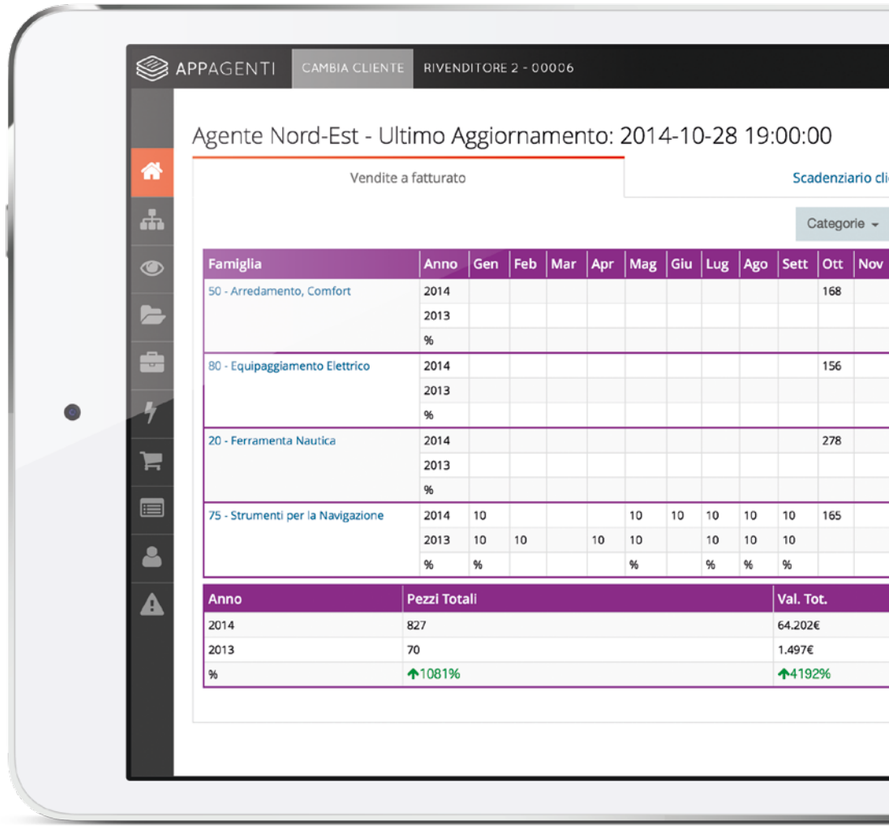
CRUSCOTTO
AGENTE

E' pensato per dare all'agente una situazione generale sull'andamento del proprio lavoro attraverso le funzionalità di:

Budget di vendita
dell'agente con le provvigioni maturate.

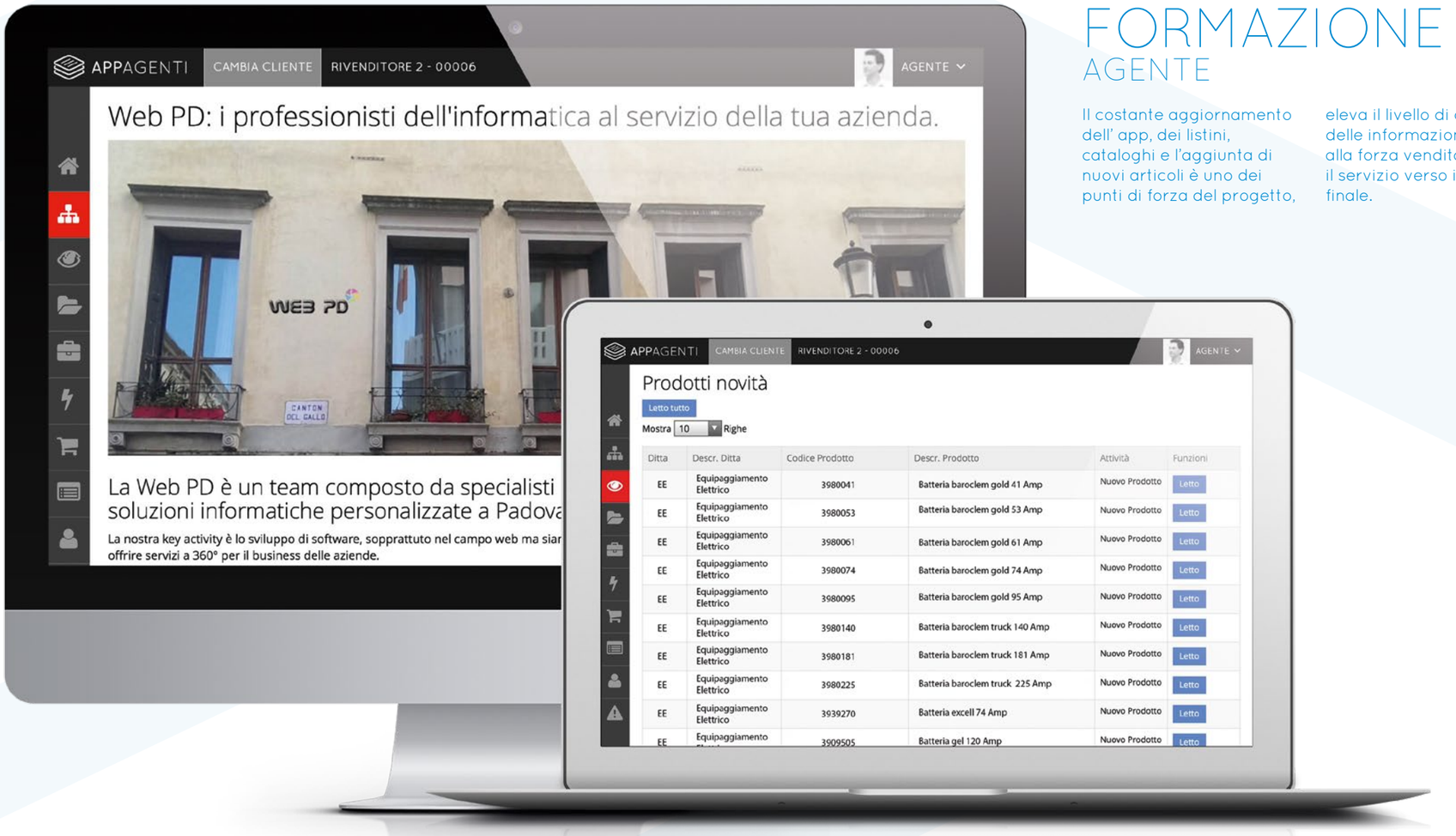
Informazioni di vendita
a più livelli di dettaglio, su base annua o mensile.

Situazione finanziaria
dei clienti permettendo di monitorare giornalmente le scadenze dei pagamenti e gli insoluti.



PRESENTAZIONE
AZIENDALE

Il company profile è l'identikit, la carta d'identità, il biglietto da visita dell'azienda: definisce il tipo di società, accenna al suo percorso storico, specifica dati concreti, sottolinea qual è il suo punto di forza principale, servizi offerti, valori e obiettivi.



FORMAZIONE
AGENTE

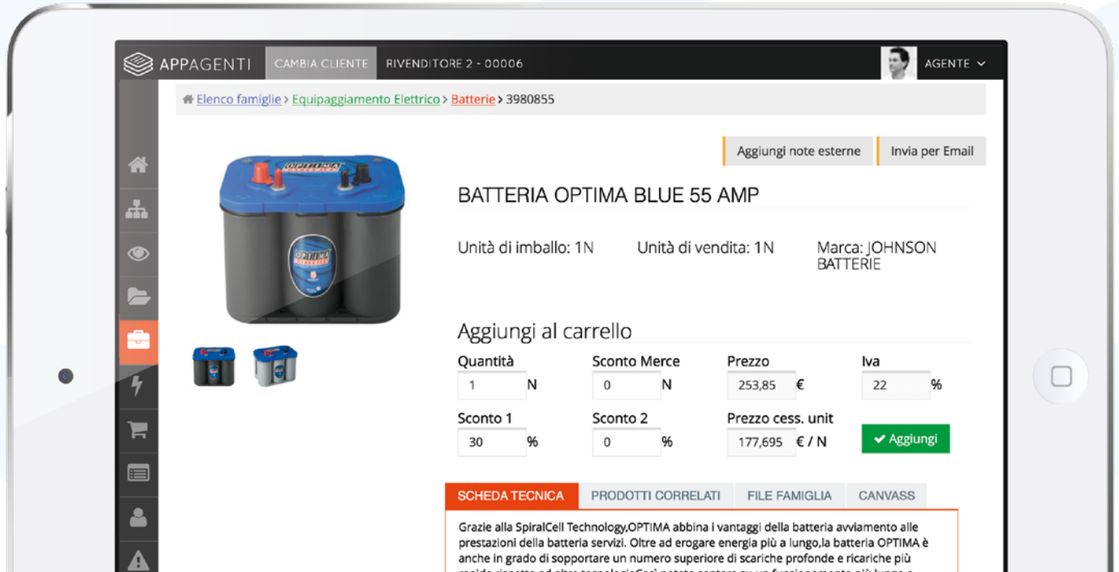
Il costante aggiornamento dell' app, dei listini, cataloghi e l'aggiunta di nuovi articoli è uno dei punti di forza del progetto, eleva il livello di qualità delle informazioni offerte alla forza vendita e quindi il servizio verso il cliente finale.

MODALITA'
CATALOGO

I tuoi cataloghi organizzati in più livelli, potranno essere sfogliati con praticità ed intuitività in modo interattivo, passando alla modalità di vendita con un tap. Dimentica i cataloghi cartacei, ti basta un tablet con installato AppAgenti per arricchire l'esperienza di vendita, pur tenendo conto delle complessità e delle varianti dei settori. L'agente avrà la possibilità di creare i suoi cataloghi personalizzati, scegliendo le pagine da inserire dai cataloghi presenti in archivio, con la massima facilità in modo da organizzare la propria presentazione di vendita. Può inoltre creare la lista dei cataloghi preferiti in modo da ottimizzare il tempo e le energie che lo stesso venditore deve impiegare per trovare ciò che cerca, migliorando l'interattività con il cliente.

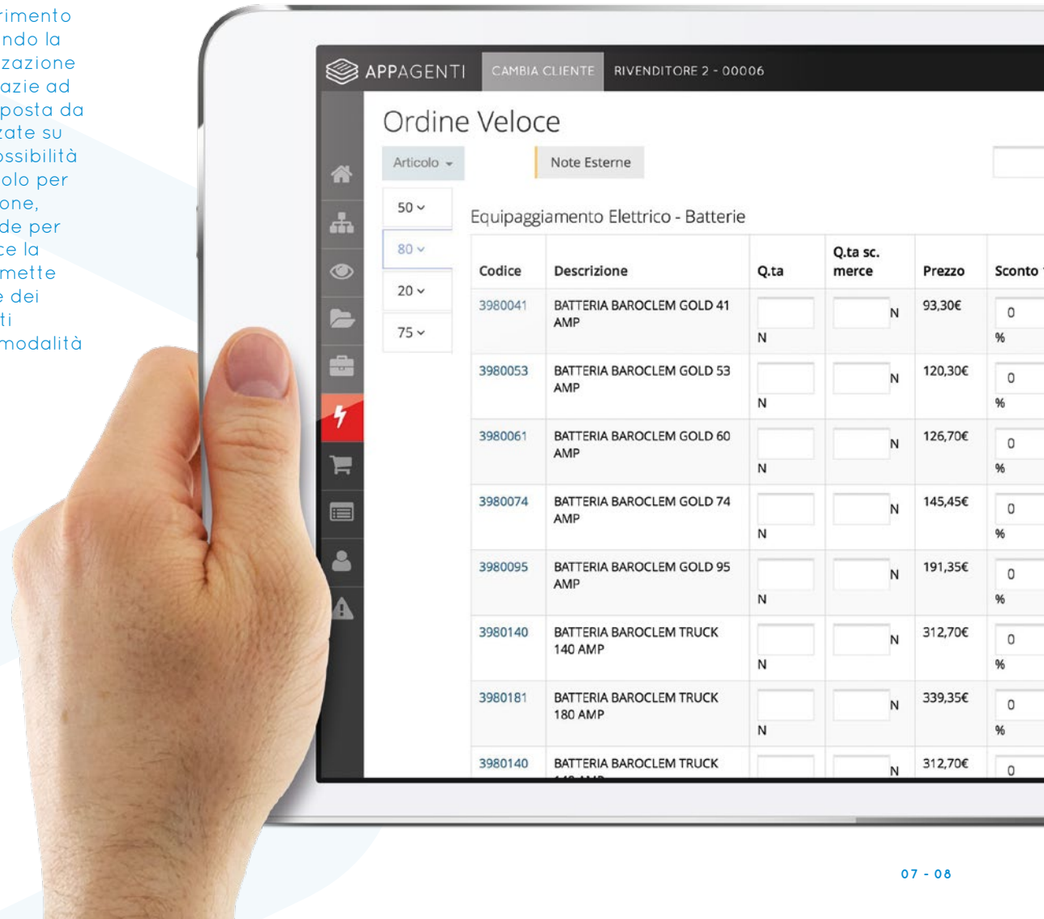
MODALITA'
VENDITA

Permette di inserire il prodotto a carrello in maniera organizzata su più livelli, rispettando la struttura di vendita dell'agente su zona e categoria di vendita.
Ha una ricerca avanzata degli articoli per codice, descrizione, barcode, qrcode e da la possibilità all'agente di creare la lista dei prodotti preferiti in modo da ottimizzare il tempo e le energie che deve impiegare per trovare ciò che cerca.
Consente la possibilità di utilizzare le matrici taglia/colore e le unità di misura multiple.
Gestisce in maniera diversificata i listini e livelli di sconto associati per categoria e cliente a seconda delle politiche commerciali dell'azienda.
Nei dettagli del prodotto sono visibili la scheda tecnica, la disponibilità di magazzino, i prodotti correlati, le condizioni di canvass e i file digitali collegati. Tali dettagli possono essere inviati facilmente via email al cliente con un semplice tap.

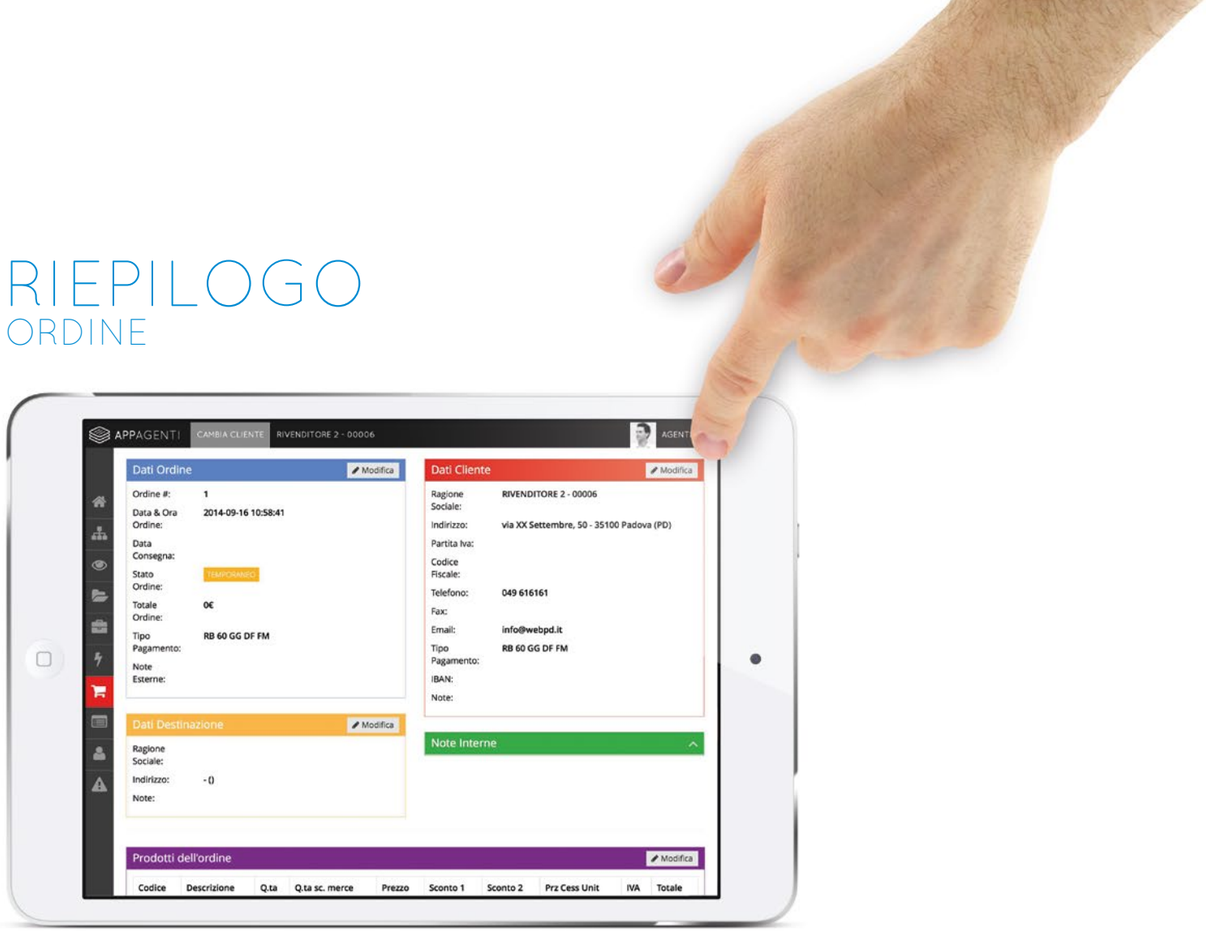


ORDINE
VELOCE

Velocizza l'inserimento dell'ordine saltando la classica visualizzazione del catalogo, grazie ad una griglia composta da tabelle organizzate su più livelli con possibilità di filtro sul articolo per codice, descrizione, barcode o qrcode per rendere semplice la digitazione. Permette la consultazione dei prodotti preferiti impostati nella modalità di vendita.



RIEPILOGO
ORDINE

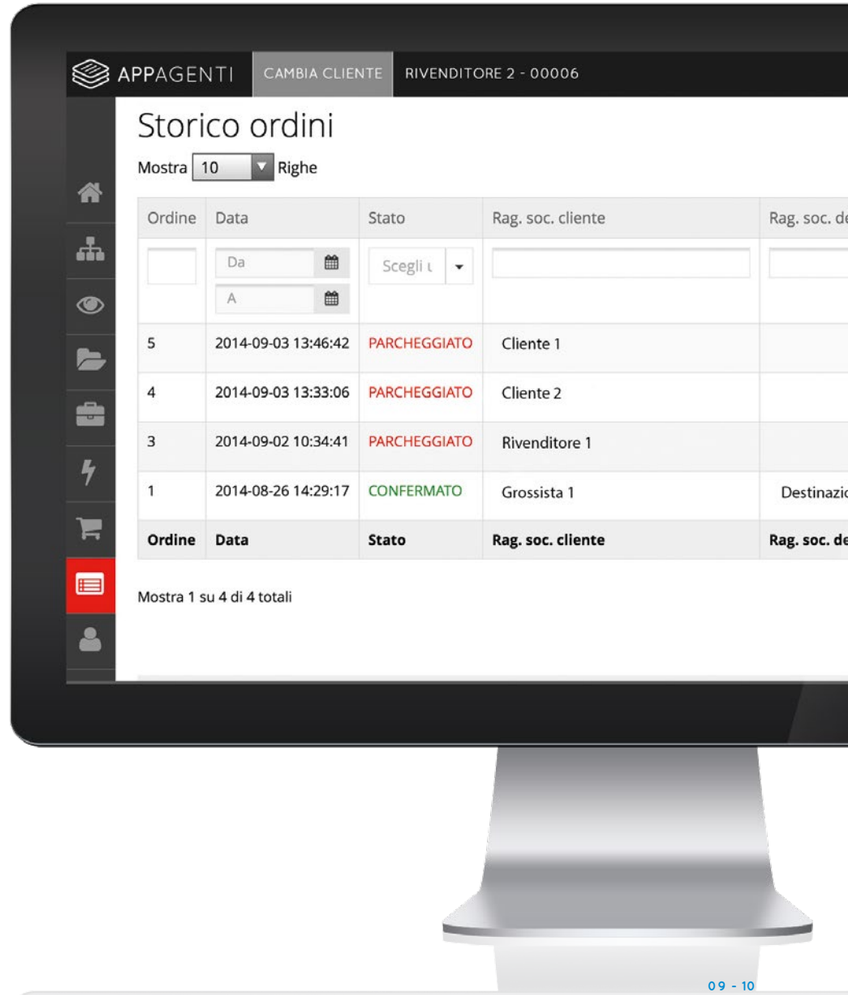


Riepiloga l'ordine effettuato, facilitandone la visualizzazione grazie ai diversi colori per ogni sessione di utilizzo, dando la possibilità di modificare i dati generali, la quantità e gli sconti relativi ai prodotti, rendendolo semplice e intuitivo nel suo utilizzo. Può essere usato come wishlist in quanto l'ordine può essere poi parcheggiato, confermato o eliminato, permettendo l'invio dell'offerta via email al cliente.

Offre la possibilità di rimuovere e aggiungere nuovi prodotti senza passare dalla modalità vendita o dall'ordine veloce.

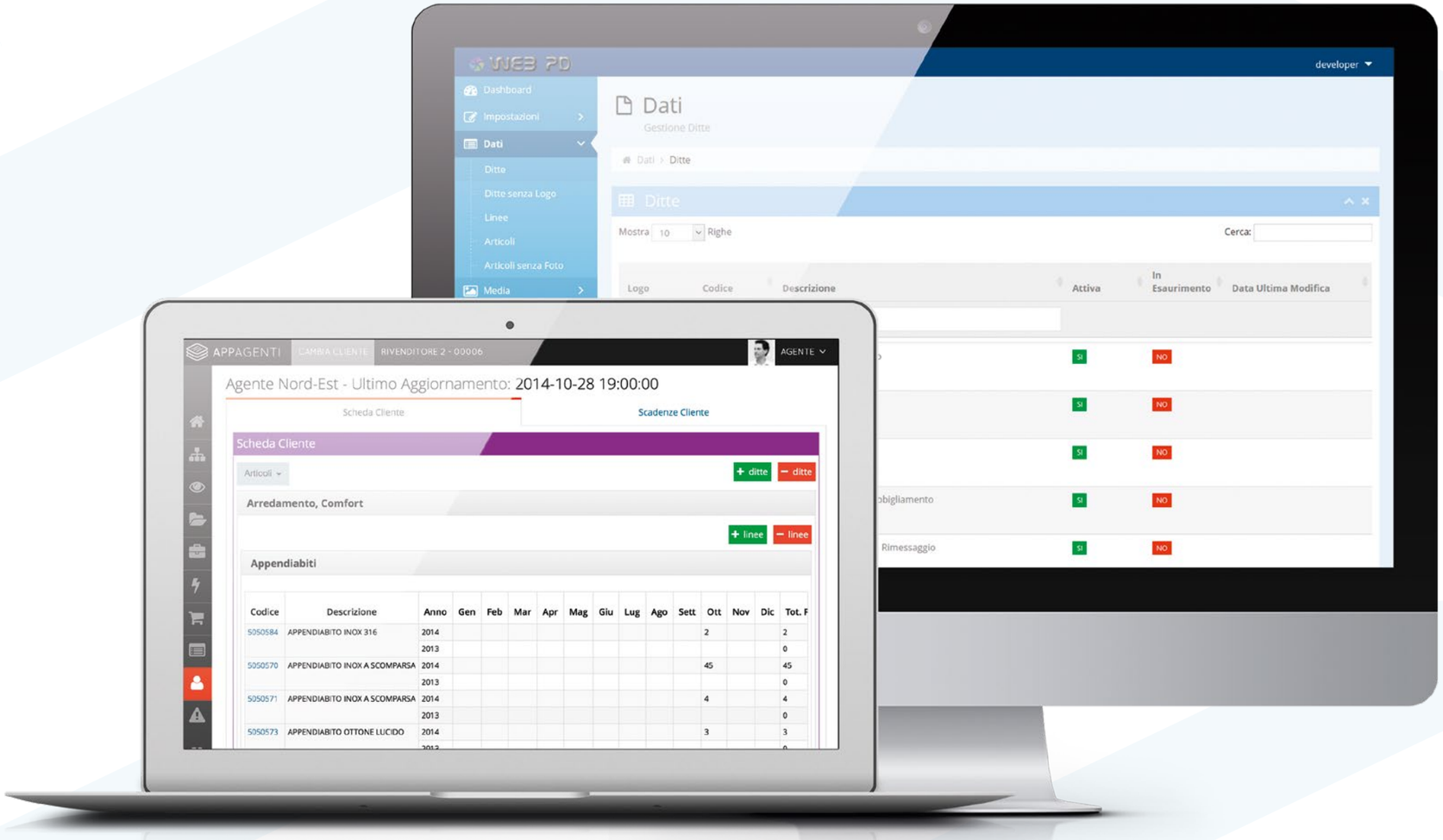
STORICO
ORDINI

Contiene l'elenco degli ordini effettuati offrendo la possibilità di mostrare i dettagli, inviare l'ordine per email e permettendo la gestione differenziata a seconda dello stato dell'ordine. Gli ordini confermati possono essere ripetuti, quelli parcheggiati possono essere confermati, ripresi o eliminati.
La ricerca degli ordini è supportata dalla possibilità di effettuare filtri sui dati per numero, data, stato, cliente e destinazione.



SCHEDA
CLIENTE

Offre la visione del quadro di andamento delle vendite rispetto agli anni precedenti, in maniera organizzata a più livelli, visualizzando l'ultima scontistica applicata per singolo prodotto e i dati relativi all'esposizione finanziaria del cliente. Aiuta a prendere decisioni importanti in fase di trattativa di vendita. Consente l'invio per posta elettronica del listino riservato al cliente. Attraverso la geolocalizzazione effettua il calcolo della distanza e mostra il percorso su mappa. Permette l'inserimento del cliente nel giro visite integrandolo al calendario su account google e outlook. Gestisce le attività (contatti, visite...) svolte sul cliente con relative immagini associate.



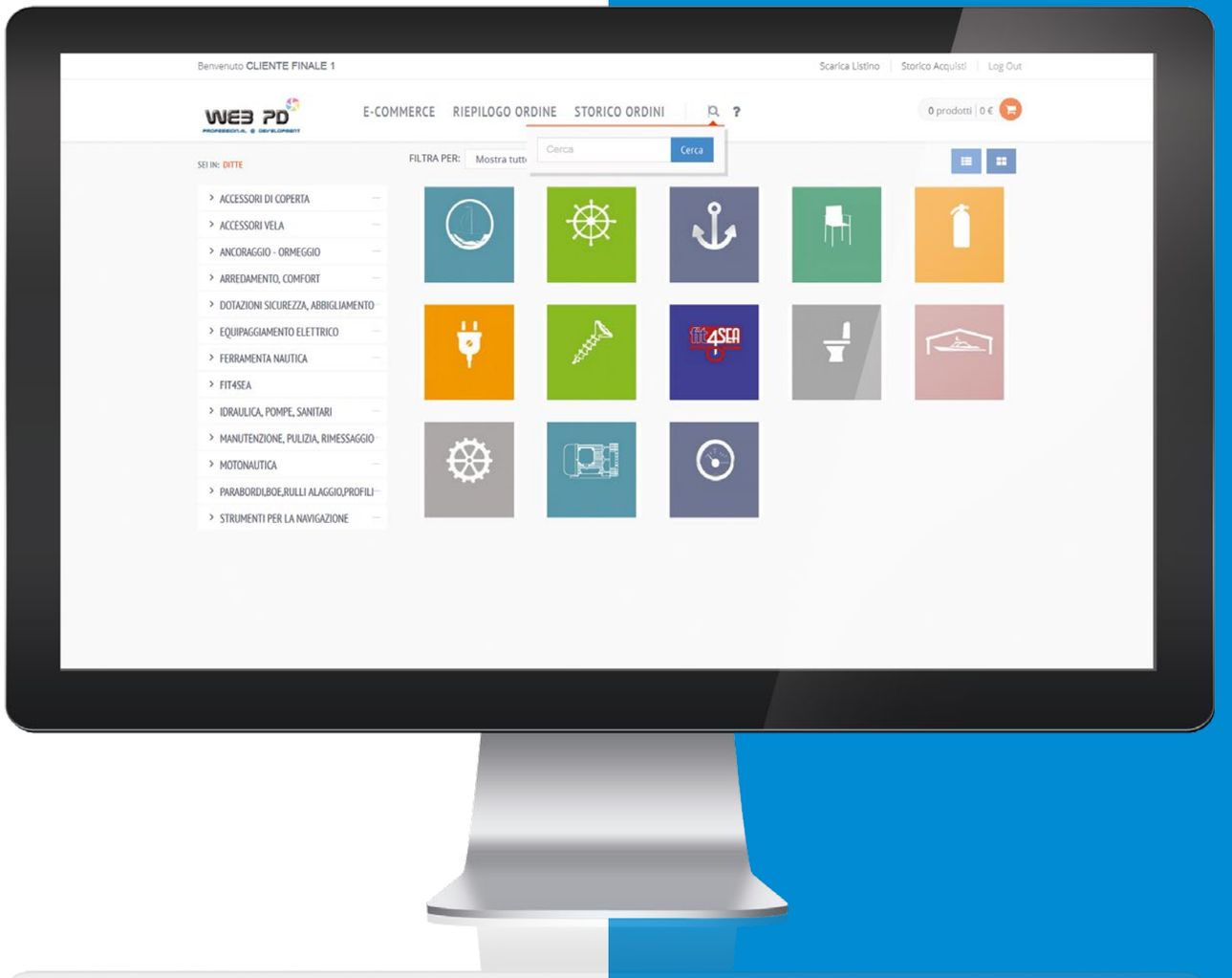
PANNELLO
WEB DI GESTIONE

La gestione di tutte le componenti del sistema avvengono tramite un CMS disponibile nel cloud. Questo permette un interscambio costante di informazioni, connettendosi ad un back office tramite browser, si possono caricare in completa autonomia i propri cataloghi PDF rendendoli immediatamente interattivi. Gli agenti avranno quindi sempre contenuti e informazioni aggiornate e potranno procedere alla raccolta ordini con la massima efficienza.

PRODOTTI
INTEGRABILI

ECOMMERCE B2B:
La nostra soluzione prevede un ecommerce B2B che rispecchia le caratteristiche dell'app, personalizzabile secondo le esigenze del cliente.

STAMPA CATALOGHI:
Il pannello di gestione web permette l'esportazione di file csv per essere elaborati con Adobe Indesign grazie al plugin Easy Catalog. Forniamo il servizio creazione grafica e impaginazione del catalogo.



WEB PD

La Web PD è un team composto da specialisti in soluzioni informatiche personalizzate a Padova. La nostra key activity è lo sviluppo di software, soprattuto nel campo web ma siamo in grado di offrire servizi a 360° per il business delle aziende. Siamo composti da un team in costante aggiornamento con le nuove tecnologie. Offriamo soluzioni personalizzate a supporto del business delle piccole e medie aziende, fornendo gli strumenti tecnologici per soddisfare necessità di crescita e di sviluppo.

PERCHÈ NOI?

Web PD è prima di tutto un partner, non solo una struttura di consulenza; Da tutti i suoi clienti, WEB PD è percepita come parte integrante dell'azienda, di cui condivide gli obiettivi e ne gestisce il raggiungimento; Il risultato di questa formula è la totale personalizzazione della proposta.

WEB PD S.A.S DI
PERIN ANDREA & C.

Via San Canziano, 3
35122 Padova, Italia
tel. +39 049 8594684
fax +39 049 8594834
n.reg.impr.PD 388485
p.i. e c.f. 04424420281

www.appagenti.com

© All rights reserved
© Riproduzione riservata