



L'APP PER I TUOI AGENTI  
PIÙ POTENTE DI SEMPRE

LAVORARE IN MOBILITÀ  
CON UN SEMPLICE  
TOCCO DI SCHERMO,  
COSTANTEMENTE  
CONNESSO AL  
SISTEMA INFORMATICO  
AZIENDALE, ABBASSANDO  
I COSTI E ALZANDO IL  
FATTURATO.

DA OGGI SI PUÒ  
CON APPAGENTI

## AGENTI

AppAgenti è una moderna e versatile app multiplatforma, personalizzabile, che consente la gestione e la consultazione del catalogo di vendita attraverso i tablet, aiutando la capacità

comunicativa, pianificandone gli argomenti e i contenuti, il tutto integrato all'Erp aziendale. Digitare un'ordine non è mai stato così facile! Perché non pensarci? Scoprilolo!!

## COSA OFFRE

**RISPARMIO:**  
Eliminazione dei costi relativi alla realizzazione e stampa dei cataloghi; L'accesso immediato alle informazioni velocizza i tempi di elaborazione dell'ordine, dando alla forza vendita più tempo da dedicare al cliente.

**INTERATTIVO - EMOZIONALE:**  
La semplicità di utilizzo, il look intuitivo e l'interfaccia touch permettono di lavorare in modo accurato e veloce senza la necessità di conoscenze specifiche diventando un partner insostituibile per la rete commerciale; Ottimizza la gestione dei supporti di vendita migliorandone il flusso informativo.

**SEMPRE OPERATIVO:**  
Permette di non avere limitazioni nello svolgimento del proprio lavoro attraverso la navigazione offline (assenza di connettività internet); La sincronizzazione dei dati sarà possibile appena disponibile una connessione a internet.

**INTEGRABILE:**  
La nostra architettura permette l'interfacciamento a diversi sistemi di back office, CRM ed ERP tramite connettore universale; Il pannello web di gestione dei dati permette però anche l'utilizzo senza essere integrato obbligatoriamente ad un sistema informativo.

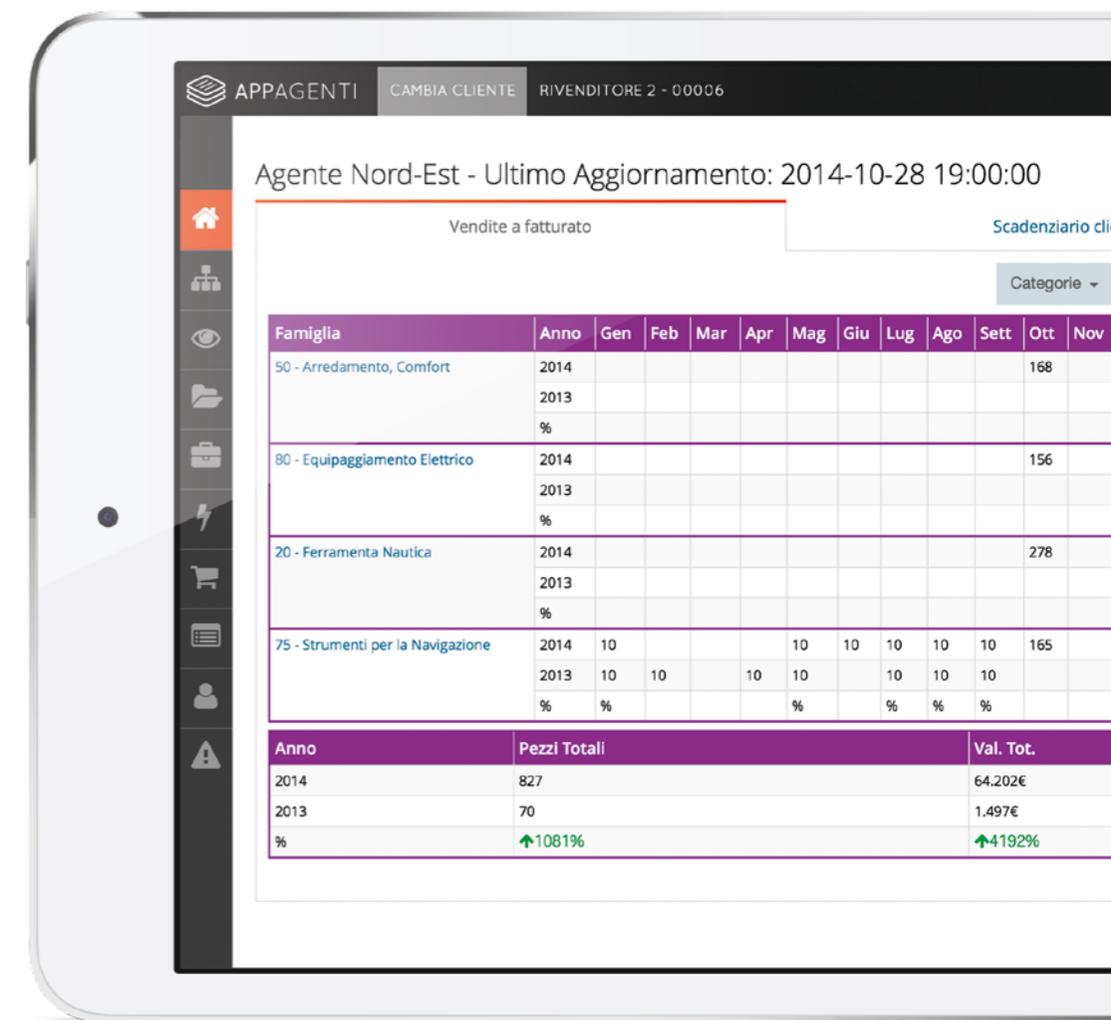
## CRUSCOTTO AGENTE

E' pensato per dare all'agente una situazione generale sull'andamento del proprio lavoro attraverso le funzionalità di:

**Budget di vendita**  
dell'agente con le provvigioni maturate.

**Informazioni di vendita**  
a più livelli di dettaglio, su base annua o mensile.

**Situazione finanziaria**  
dei clienti permettendo di monitorare giornalmente le scadenze dei pagamenti e gli insoluti.



## PRESENTAZIONE AZIENDALE

Il company profile è l'identikit, la carta d'identità, il biglietto da visita dell'azienda: definisce il tipo di società, accenna al suo percorso storico, specifica dati concreti, sottolinea qual è il suo punto di forza principale, servizi offerti, valori e obiettivi.



## FORMAZIONE AGENTE

Il costante aggiornamento dell'app, dei listini, cataloghi e l'aggiunta di nuovi articoli è uno dei punti di forza del progetto,

eleva il livello di qualità delle informazioni offerti alla forza vendita e quindi il servizio verso il cliente finale.

Ditta	Descr. Ditta	Codice Prodotto	Descr. Prodotto	Attività	Funzioni
EE	Equipaggiamento Elettrico	3980041	Batteria baroclem gold 41 Amp	Nuovo Prodotto	Letto
EE	Equipaggiamento Elettrico	3980053	Batteria baroclem gold 53 Amp	Nuovo Prodotto	Letto
EE	Equipaggiamento Elettrico	3980061	Batteria baroclem gold 61 Amp	Nuovo Prodotto	Letto
EE	Equipaggiamento Elettrico	3980074	Batteria baroclem gold 74 Amp	Nuovo Prodotto	Letto
EE	Equipaggiamento Elettrico	3980095	Batteria baroclem gold 95 Amp	Nuovo Prodotto	Letto
EE	Equipaggiamento Elettrico	3980140	Batteria baroclem truck 140 Amp	Nuovo Prodotto	Letto
EE	Equipaggiamento Elettrico	3980181	Batteria baroclem truck 181 Amp	Nuovo Prodotto	Letto
EE	Equipaggiamento Elettrico	3980225	Batteria baroclem truck 225 Amp	Nuovo Prodotto	Letto
EE	Equipaggiamento Elettrico	3939270	Batteria excell 74 Amp	Nuovo Prodotto	Letto
EE	Equipaggiamento Elettrico	3909505	Batteria gel 120 Amp	Nuovo Prodotto	Letto



## MODALITA' CATALOGO

I tuoi cataloghi organizzati in più livelli, potranno essere sfogliati con praticità ed intuitività in modo interattivo, passando alla modalità di vendita con un tap. Dimentica i cataloghi cartacei, ti basta un tablet con installato AppAgenti per arricchire l'esperienza di vendita, pur tenendo conto delle complessità e delle varianti dei settori. L'agente avrà la possibilità di creare i suoi cataloghi personalizzati, scegliendo le pagine da inserire dai cataloghi presenti in archivio, con la massima facilità in modo da organizzare la propria presentazione di vendita. Può inoltre creare la lista dei cataloghi preferiti in modo da ottimizzare il tempo e le energie che lo stesso venditore deve impiegare per trovare ciò che cerca, migliorando l'interattività con il cliente.



## MODALITA' VENDITA

Permette di inserire il prodotto a carrello in maniera organizzata su più livelli, rispettando la struttura di vendita dell'agente su zona e categoria di vendita. Ha una ricerca avanzata degli articoli per codice, descrizione, barcode, qr code e da la possibilità

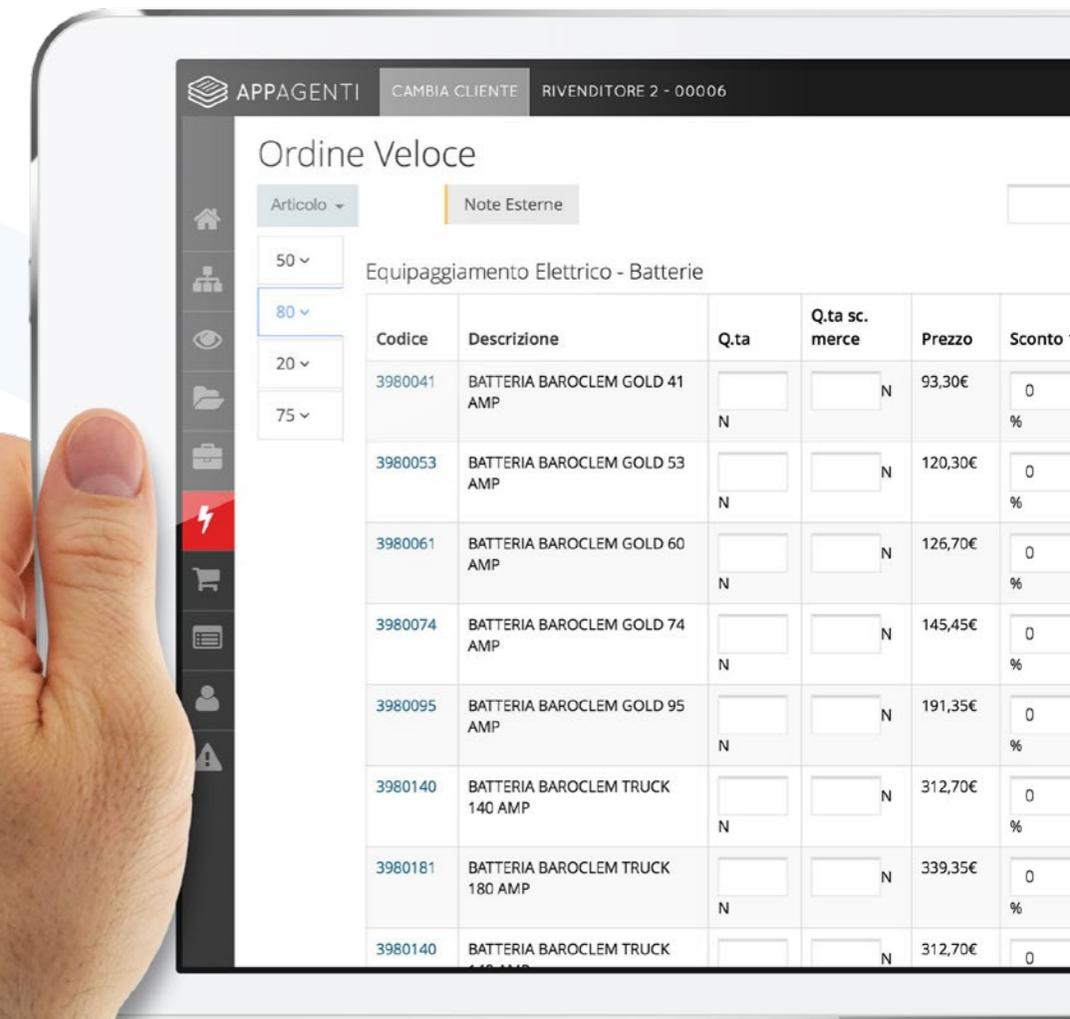
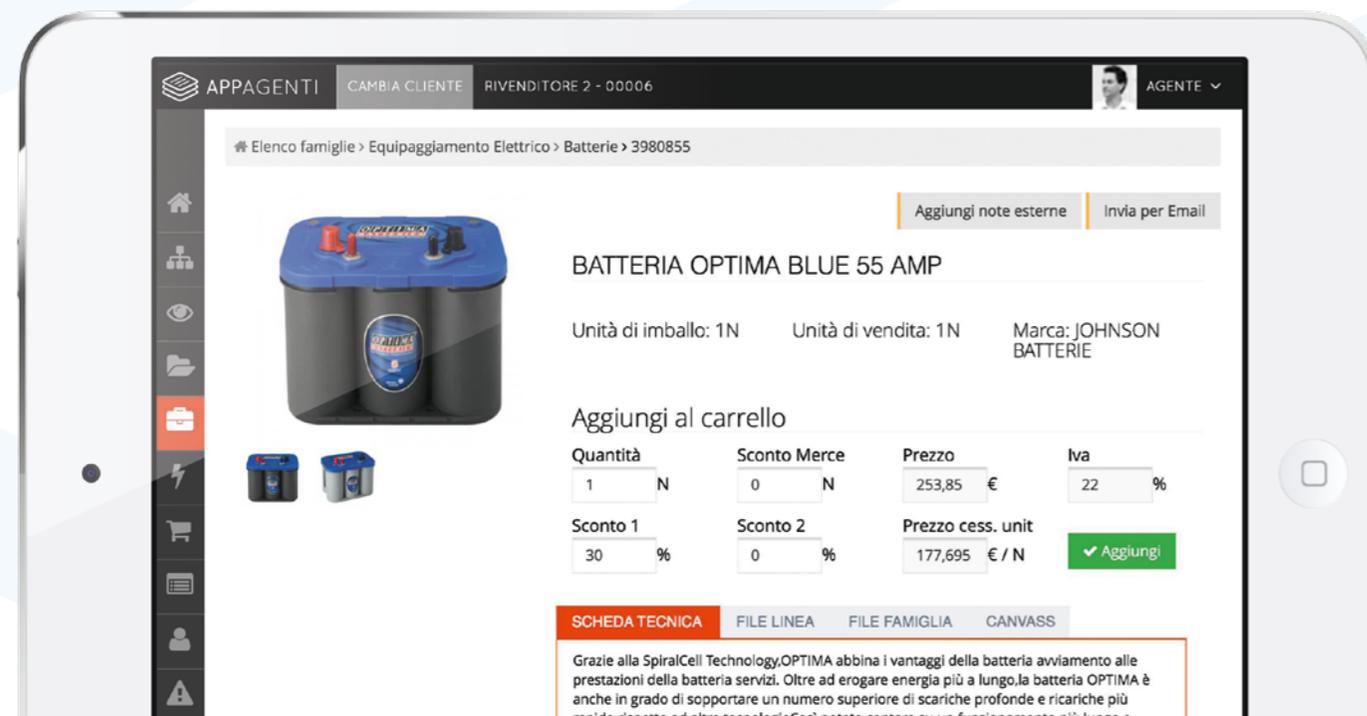
all'agente di creare la lista dei prodotti preferiti in modo da ottimizzare il tempo e le energie che deve impiegare per trovare ciò che cerca. Consente la possibilità di utilizzare le matrici taglia/colore e le unità di misura multiple. Gestisce in maniera

diversificata i listini e livelli di sconto associati per categoria e cliente a seconda delle politiche commerciali dell'azienda. Nei dettagli del prodotto sono visibili la scheda tecnica, la disponibilità di magazzino, i prodotti correlati, le condizioni di canvass e i file digitali

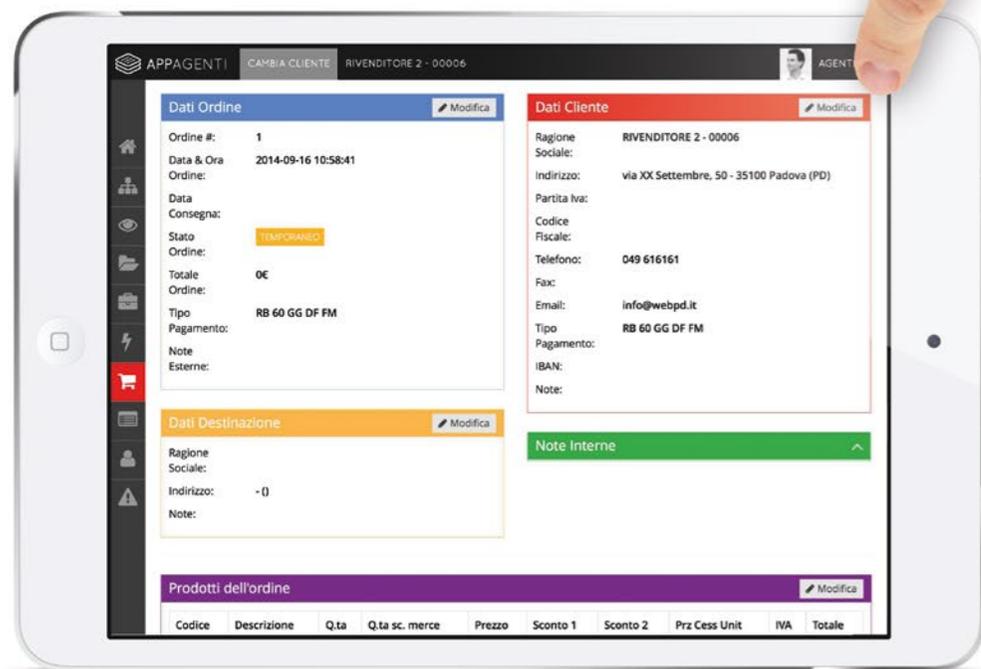
collegati. Tali dettagli possono essere inviati facilmente via email al cliente con un semplice tap.

## ORDINE VELOCE

Velocizza l'inserimento dell'ordine saltando la classica visualizzazione del catalogo, grazie ad una griglia composta da tabelle organizzate su più livelli con possibilità di filtro sul articolo per codice, descrizione, barcode o qr code per rendere semplice la digitazione. Permette la consultazione dei prodotti preferiti impostati nella modalità di vendita.



## RIEPILOGO ORDINE



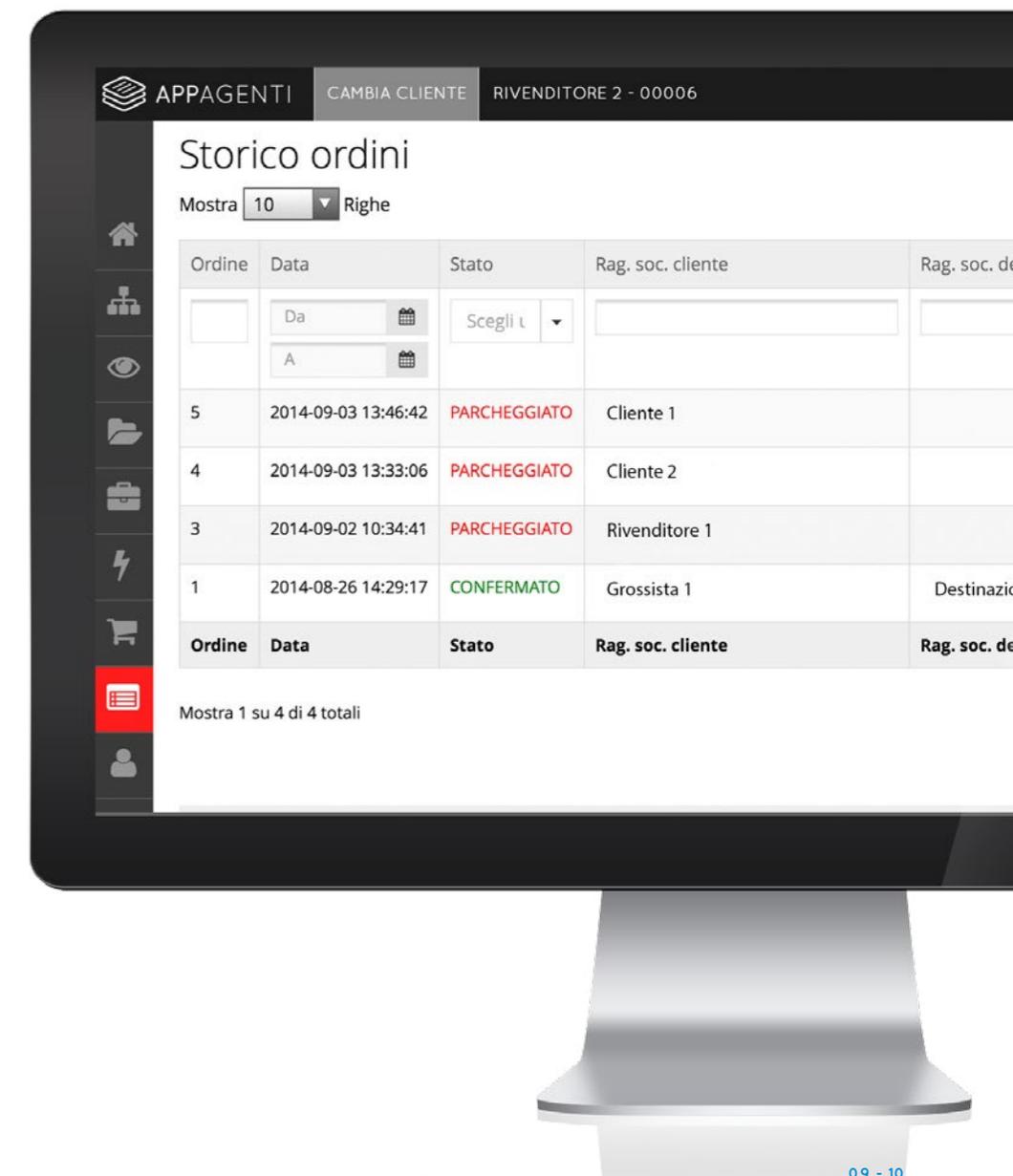
Riepiloga l'ordine effettuato, facilitandone la visualizzazione grazie ai diversi colori per ogni sessione di utilizzo, dando la possibilità di modificare i dati generali, la quantità e gli sconti relativi ai prodotti, rendendolo semplice e intuitivo nel

suo utilizzo. Può essere usato come wishlist in quanto l'ordine può essere poi parcheggiato, confermato o eliminato, permettendo l'invio dell'offerta via email al cliente. Offre la possibilità di rimuovere e aggiungere nuovi prodotti senza passare

dalla modalità vendita o dall'ordine veloce.

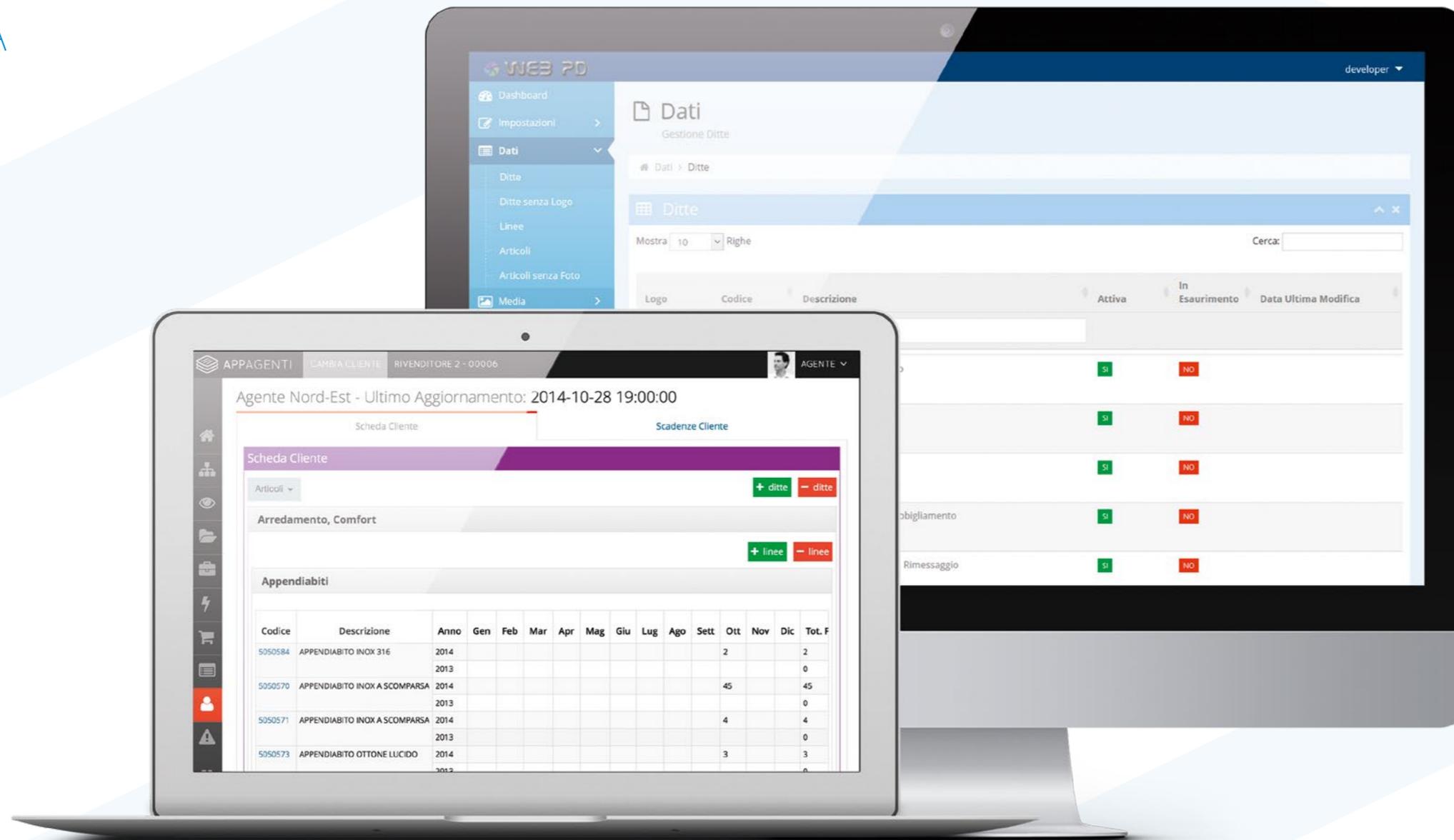
## STORICO ORDINI

Contiene l'elenco degli ordini effettuati offrendo la possibilità di mostrare i dettagli, inviare l'ordine per email e permettendo la gestione differenziata a seconda dello stato dell'ordine. Gli ordini confermati possono essere ripetuti, quelli parcheggiati possono essere confermati, ripresi o eliminati. La ricerca degli ordini è supportata dalla possibilità di effettuare filtri sui dati per numero, data, stato, cliente e destinazione.



## SCHEDA CLIENTE

Offre la visione del quadro di andamento delle vendite rispetto agli anni precedenti, in maniera organizzata a più livelli, visualizzando l'ultima scontistica applicata per singolo prodotto e i dati relativi all'esposizione finanziaria del cliente. Aiuta a prendere decisioni importanti in fase di trattativa di vendita. Consente l'invio per posta elettronica del listino riservato al cliente. Attraverso la geolocalizzazione effettua il calcolo della distanza e mostra il percorso su mappa. Permette l'inserimento del cliente nel giro visite integrandolo al calendario su account google e outlook. Gestisce le attività (contatti, visite...) svolte sul cliente con relative immagini associate.



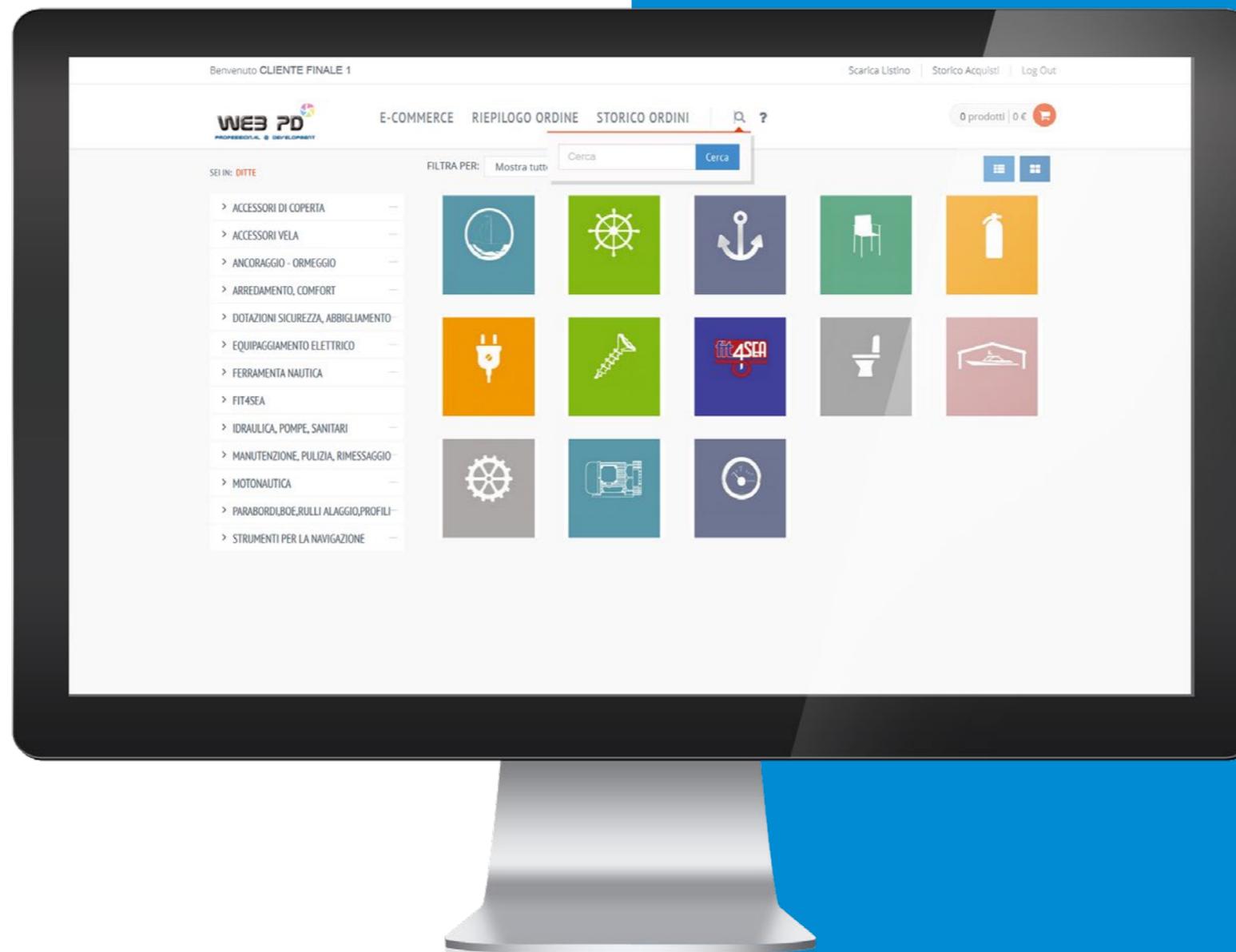
## PANNELLO WEB DI GESTIONE

La gestione di tutte le componenti del sistema avvengono tramite un CMS disponibile nel cloud. Questo permette un interscambio costante di informazioni, connettendosi ad un back office tramite browser, si possono caricare in completa autonomia i propri cataloghi PDF rendendoli immediatamente interattivi. Gli agenti avranno quindi sempre contenuti e informazioni aggiornate e potranno procedere alla raccolta ordini con la massima efficienza.

## ECOMMERCE B2B STAMPA CATALOGHI

La nostra soluzione prevede un ecommerce B2B che rispecchia le caratteristiche dell'app, personalizzabile secondo le esigenze del cliente.

Il pannello di gestione web permette l'esportazione di file csv per essere elaborati con Adobe Indesign grazie al plugin Easy Catalog. Forniamo il servizio creazione grafica e impaginazione del catalogo.



## WEB PD

La Web PD è un team composto da specialisti in soluzioni informatiche personalizzate a Padova. La nostra key activity è lo sviluppo di software, soprattutto nel campo web ma siamo in grado di offrire servizi a 360° per il business delle aziende. Siamo composti da un team in costante aggiornamento con le nuove tecnologie. Offriamo soluzioni personalizzate a supporto del business delle piccole e medie aziende, fornendo gli strumenti tecnologici per soddisfare necessità di crescita e di sviluppo.

## PERCHÈ NOI?

Web PD è prima di tutto un partner, non solo una struttura di consulenza; Da tutti i suoi clienti, WEB PD è percepita come parte integrante dell'azienda, di cui condivide gli obiettivi e ne gestisce il raggiungimento; Il risultato di questa formula è la totale personalizzazione della proposta.

**WEB PD S.R.L. DI  
PERIN ANDREA & C.**

Viale della Navigazione Interna, 51a  
35129 Padova, Italia  
tel. +39 049 8594684  
fax +39 049 8594834  
n.reg.impr.PD 388485  
p.i. e c.f. 04424420281

**[www.appagenti.com](http://www.appagenti.com)**

© All rights reserved  
© Riproduzione riservata